



Finançament empresarial: mesures alternatives i casos pràctics

Jordi Carrillo Pujol

Gener 2024

Presentació

Consultor
financer en
àmbit
empresarial

20 anys en
banca

Objectiu de la sessió

Presentació d'alternatives de finançament per projectes específics



Rent Back

Definició i avantatges

Màquina en propietat

Antiguitat factura: 12 – 18 mesos

Fins valor net comptable



Rent Back:
exemple

Ferralleria. Vendes 10
MM euros

Obtenció 200k liquiditat

4 anys termini



Finançament
TPV

Finançament al punt de
venda

Vendes online /TPV

Curt termini



Finançament
TPV - clients

Sabateria.

150 mil euros /any
venda

Finançament 20 mil
euros per campanya



Revenue management

Crèdit per empreses que
creixen en vendes

No cal que tinguin benefici

Empreses de venda de productes,
suscripcions, venda de serveis

Termini menys un any

Acompanyament a l'empresa

Revenue
management:
exemple

Empresa venda software:
Plataforma venda entrades

Vendes de 8 millions any.
Ebitda negatiu mensual de
50k

Necessita 150k per despeses
operatives

Termini de devolució sis
mesos.



Factoring
estadístic

Diferències amb
Factoring tradicional

Per a petits clients

Sense notificació



Factoring
estadístic

Distribuidora moda i
complements

Vendes 1 milió a l'any

Més de 400 clients

Línia 50 mil euros per circulant



Crowdlending

Definició

Tipus operacions

Característiques

Crowdlending - Exemple

Empresa distribució petita joguina

Compra partida de material estranger

Venda ja feta a client

60 mil euros a sis mesos



Project
Finance

Operacions d'import elevat

Projectes específics

Molt llarg termini

Garantia: fluxos de caixa



Project
Finance -
exemple

Parc eòlic

Projecte 100 milions euros

Promotora petita empresa

90% finançament



Fons de
deute

Empreses en creixement

Poques operacions cada any

EBITDA positiu +0,5 MM

Grans imports

Amortització a mida



Fons de
deute -
exemple

Cadena botigues

En expansió

Finançament en blocs

Acompanyament deute



SGR

Societats que presten aval

Sectorials o globals

Operacions i empreses petites / mitjanes

Acompanyen a un banc

Amb aval personal o sense



SGR -
Exemple

Empresa productes cura personal

Vendes 3 MM euros any

Internacionalització.

Participació per ampliar línies

Finançaments immobiliaris



Obtenció liquiditat amb hipoteca

LTV baix

Terminis curts.

Rapidesa

Finançaments immobiliaris



Empresa industrial metalúrgia

150 mil euros liquiditat

Garantia nau industrial

Destí: pagament deute

Finançament clients propis



Facilitat oferida a les empreses
per augmentar vendes

Productes susceptibles ser
finançats

Cobrament per TPV,
transferència...

Avantatge: rapidesa

Finançament clients propis - exemple



Empresa instal·lacions
fotovoltaïques

Venda mitjana 8 – 10 mil euros

En minuts el comercial indica
aprovació finançament

Augment de vendes

□ Comentarís i
preguntes

jcpujol@icab.cat