

LA ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENTIDADES NO LUCRATIVAS

JORNADA ACCID

Eva Pardo y Carmen Valor

Barcelona, 15 de noviembre de 2012

INTRODUCCIÓN

2

Objetivo: Análisis de la estructura de financiación de las ONG de Desarrollo y Acción Social, identificando sus principales implicaciones. Atención especial a las donaciones que proceden de particulares y empresas.

Estructura:

1. Las Entidades No Lucrativas (ENL)
2. Estructura financiera de las ENL
3. Donantes particulares y empresas
4. Implicaciones

1. LAS ENTIDADES NO LUCRATIVAS

3

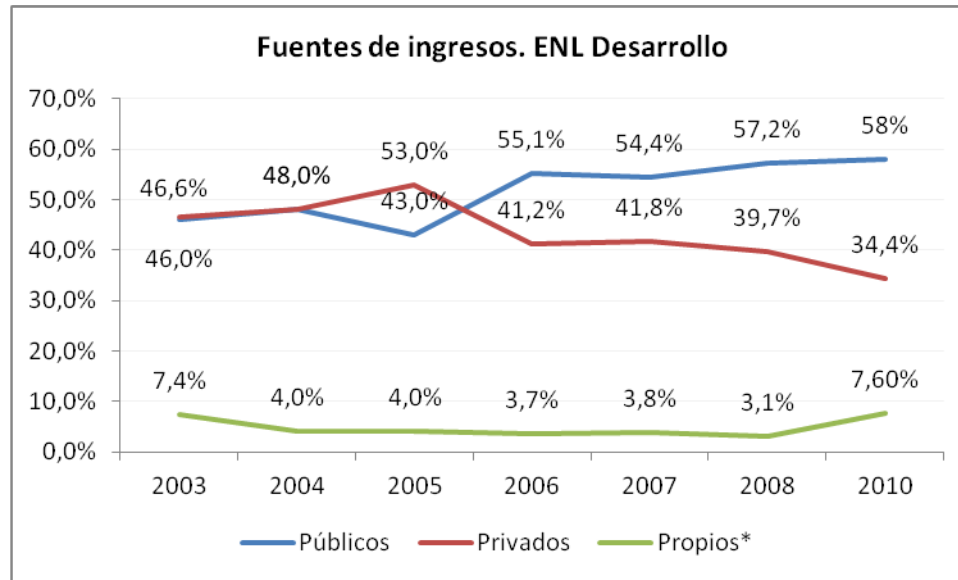
- ENL, ESAL, ONG
- Diversidad y heterogeneidad de organizaciones:
 - ▣ Forma jurídica: asociaciones, fundaciones
 - ▣ Actividad: acción social, desarrollo
- Elevado número de organizaciones
- Dificultad para consolidar datos

2. ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENL

4

- Financiación del sector insuficiente
- Creciente competencia para conseguir fondos
- Fuentes de financiación poco diversificadas
- Fuerte dependencia de fondos públicos, especialmente de origen autonómico y local
- Diferencias entre organizaciones
 - Concentración de fondos en reducido número de organizaciones
 - Entidades de menor tamaño tienen una mayor dependencia fondos públicos

2. ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENL



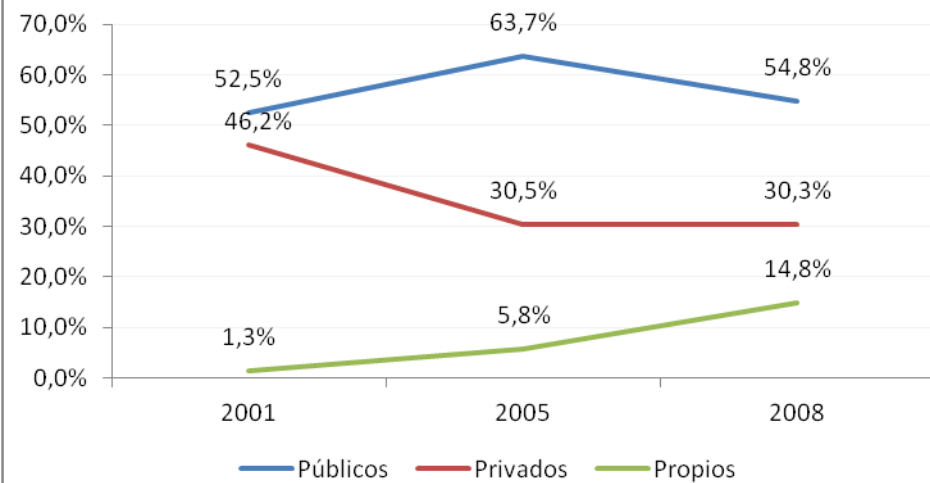
* Incluyen los ingresos que la CONGDE clasifica en venta de productos que incluyen comercio justo, merchandasing, publicaciones y otros

Fuente: Informe de la coordinadora de ONG para el Desarrollo de España sobre el sector de las ONGD

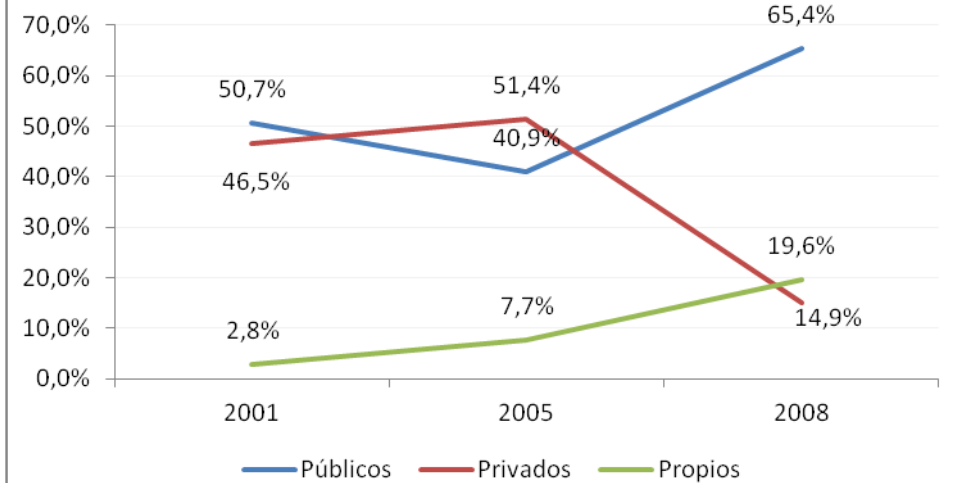
2. ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENL

6

Fuentes de ingresos. ENL Acción Social. Fundaciones



Fuentes de ingresos. ENL Acción Social. Asociaciones



Fuente: Anuario del Tercer Sector de Acción Social en España publicado por la Fundación Luís Vives, 2010

Fuente: Anuario del Tercer Sector de Acción Social en España publicado por la Fundación Luís Vives, 2010

ONG	Públicos %	Privados %	ONG	Públicos %	Privados %
SOLMAN	96,62	3,38	Alboan	46,5	52,1
Educación Sin Fronteras	95	5	SED. Solidaridad, Educación, Desarrollo	38	15
CONOSUD	94,55	5,45	Payasos sin Fronteras	38	62
Izan	94,38	5,62	Cáritas Española	37,87	62,13
Asociaciones de Scouts de España	94,02	5,98	Fundación PROCLADE	37	19
Fundación Secretariado Gitano	92,5	7,5	Territorios Vivos	35,6	64,4
Fundación Mundubat	91,8	8,2	SEO/BirdLife	35,2	64,8
Fundación Amigó	90	10	ASITES. Teléfono de la Esperanza	33,26	66,74
Solidaridad Internacional	89,08	10,02	Asociación Madre Coraje	28	72
MPDL. Movimiento por la paz	88	2	Ingeniería sin Fronteras	27,5	19,2
UDP	87	13	Intermón Oxfam	27	73
Fundación Adsis	85,14	14,86	Fundación Vasca Esclerosis Múltiple	26,5	73,5
Medicumundi	83,79	16,21	Asociación Española Contra el Cáncer	25,59	74,41
Fundación Interred	81	4	VOLS-Voluntariat Solidari	25	75
Cooperación Internacional ONG	80	20	Accionatura	25	75
Federación Conocer y Proteger la Naturaleza	75	25	Ayuda en Acción	25	71
APDHA	73,96	26,04	Manos Unidas	22,8	77,2
UNAD	70,95	7,64	Plan Internacional España	21,35	77,9
Acción Familiar	69,65	26,68	Asociación de Estudios Psicológicos y Sociales	18	82
FEAPS	66,37	32,43	UNICEF	18	82
Amigos de la Tierra	64	33	Fundación Odontología Solidaria	17	83
Save the Children	63,13	36,45	Fundación Vicente Ferrer	13,07	86,93
Fundació Catalana per la Paràlisi Cerebral	57,46	42,54	Ayudemos a un Niño	13	87
Farmamundi	52,71	47,29	Médicos Sin Fronteras España	11,6	88,4
Fundación Entreculturas	52	48	Fundación PRODEIN	10,69	89,31
SETEM	51,45	48,55	Fundación Balia por la infancia	6,98	43,71
Ecologistas en Acción	50	50	AFS Intercultura	4	96
Fundación Madreselva	48,55	46,26	Survival International (España)	3,57	96,43
ANFAS	48,41	18,44	CC ONG Ayuda al desarrollo	2,65	97,35
			Amnistía Internacional	2	98
			ANESVAD	0	100
			Greenpeace	0	100

Fuente: Guía de ONG Eroski, 2009

2. ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENL

8

- Gran concentración de fondos públicos
 - Autonómicos, provinciales y locales
 - Estatales
 - Internacionales
- Fondos privados
 - Socios
 - Cajas de Ahorro
 - Empresas privadas
- Importancia marginal de ingresos propios

3. DONANTES PARTICULARES Y EMPRESAS

- 3,6 millones de donantes particulares
- Mejor “calidad” del donante
- Desarrollo > Infancia > emergencias o catástrofes
- Motivos y causas moduladas
- Preferencia por ENL conocidas y creíbles
- Canales: calle > correo > teléfono
- Donante tipo: mujer/varón, 48 años, casado/pareja, estudios superiores, trabajador por cuenta ajena, nivel de ingresos medio

3. DONANTES PARTICULARES Y EMPRESAS

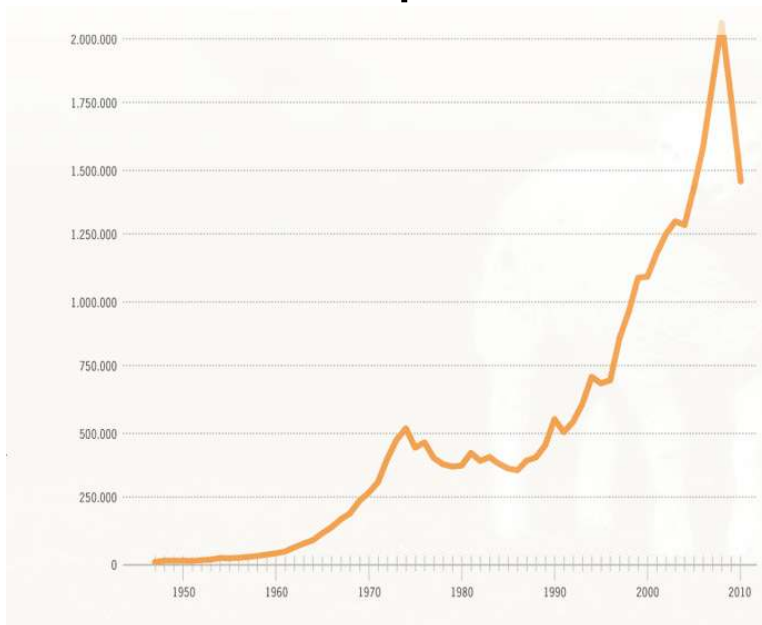
Causa	%	Les caracteriza...
Pobreza	37	Mayor de 65 años De clase baja y media De derechas Creylene
Infancia	33	45-65 años Casado/en pareja Con estudios universitarios Realista
Derechos/víctimas	11	Mujeres 55.65 años Separadas/divorciados Estudios medios/superiores Clase media-baja Izquierdas No creylene Idealista
Desastres	19	25-44 años Estudios medios no universitarios Clase media y media-alta De izquierdas No creylene

Motivo	%	Les caracteriza...
Solidaridad	52	Mujeres 18-44 años Estudios básicos Clase baja y media baja Creylene Emocional Conservadora
Idealismo	27	45-65 años Casado/en pareja Estudios superiores Clase media y media-alta Creylene
Satisfacción personal	21	Mujeres 44-65 años Estudios universitarios Clase media-baja No creyentes

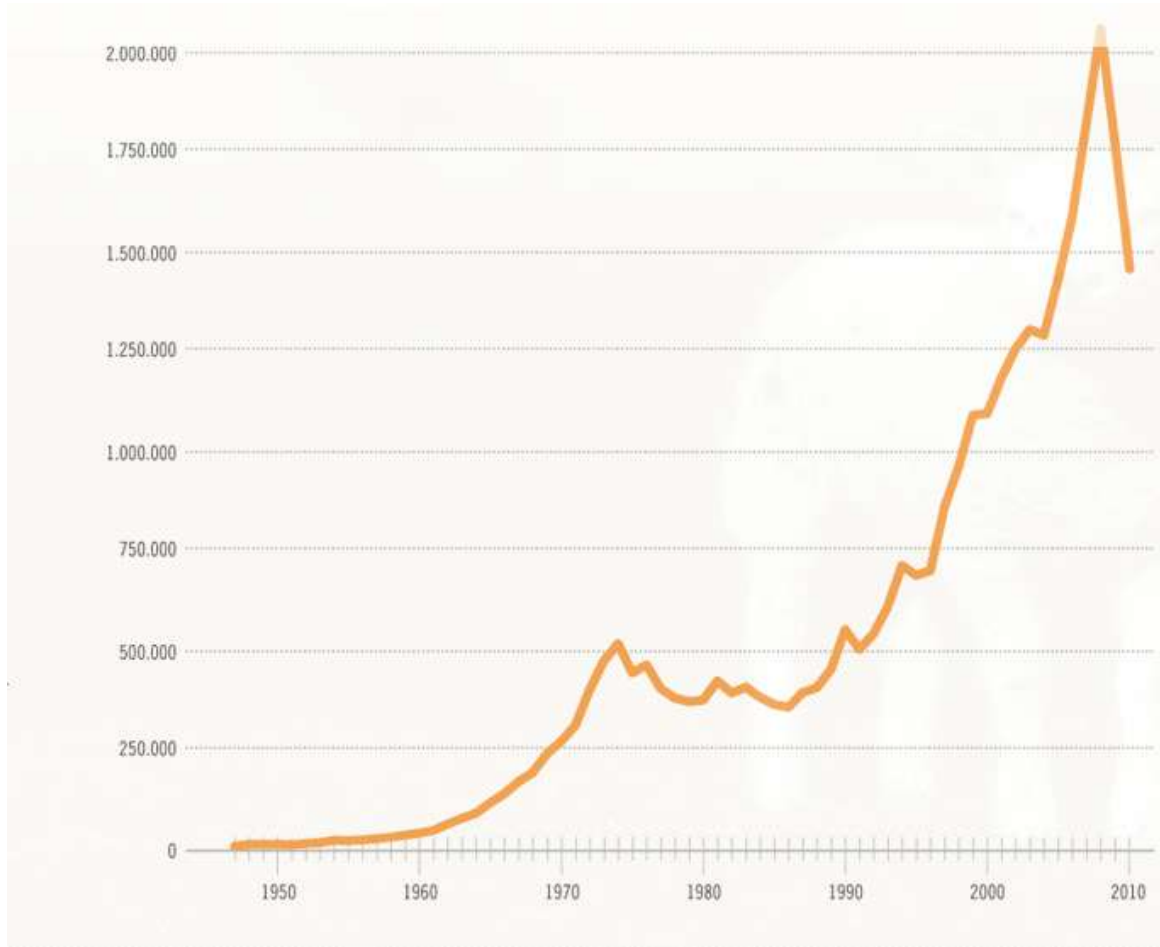
3. DONANTES PARTICULARES Y EMPRESAS

11

- Acción Social Empresarial (ASE)
 - ▣ Mayor estrategia
 - ▣ Mayor democracia en la elección del destino de fondos
 - ▣ Discapacidad > inmigración > países en desarrollo



3. DONANTES PARTICULARES Y EMPRESAS



Fuente: Informe Anual de las Cajas de Ahorro (2010)

3. DONANTES PARTICULARES Y EMPRESAS

13

- Reducción del número de donantes particulares
- Envejecimiento del donante
- Reducción de donaciones de empresas
- Concentración de fondos en función del tamaño de la ENL
- Diferentes prioridades para particulares y empresas

4. IMPLICACIONES

14

- Concentración Fondos Públicos:
 - ▣ Falta de regularidad en la convocatoria de subvenciones
 - ▣ Tardanza en la resolución
 - ▣ Desfase creciente entre ejecución del proyecto y recepción de fondos
 - ▣ Requisitos de solicitud y justificación
 - ▣ No financiación de gastos de estructura
- Necesidad de nueva estructura de financiación
- y nuevas formas de financiación

CONTEXTO ACTUAL

15



**CUADRO: REPARTO AOD
ESPAÑOLA (2011 a 2013)**

		2011	2012	2013
AGE	Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación	2.072,35	923,13	745,32
	Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas (*)	1.493,15	782,02	841,19
	Ministerio de Economía y Competitividad (*)	3,42	243,03	243,04
	Otros Ministerios	98,32	28,01	21,25
	<i>Subtotal AGE</i>	<i>3.667,24</i>	<i>1.976,20</i>	<i>1.850,80</i>
Otros agentes	Cooperación Autonómica y Local	600,32	363,99	189,02
	Universidades	9,78	9,00	9,11
	<i>Subtotal otros Agentes</i>	<i>610,10</i>	<i>372,99</i>	<i>198,13</i>
TOTAL AOD		4.277,34	2.349,19	2.048,93
% sobre RNB		0,40	0,23	0,20

Fuente: CONGDE

CONTEXTO ACTUAL

16

- Aumento de las necesidades a las que las ONG dan respuesta
- Disminución drástica de fondos:
 - ▣ Públicos → además cancelaciones convenios, atrasos en los pagos
 - ▣ Privados: socios, empresas, fundaciones empresas, cajas de ahorro
- Grandes ONG concentran la mayor parte de los fondos
- Posible priorización de temas de acción social

CONTEXTO ACTUAL

17

- Desaparición, reestructuración, nuevas formas de trabajo,



- Nuevas formas de financiación: fuentes privadas, internacionales, redes, microfinanciación,

LA ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS ENTIDADES NO LUCRATIVAS

JORNADA ACCID

Eva Pardo y Carmen Valor

Barcelona, 15 de noviembre de 2012